

Selectchemie AG, Zürich, Schweiz

Sales Manager Nutrition (100%)

Über Selectchemie AG

Wir sind ein international tätiges, unabhängiges Schweizer Life Science Unternehmen und pflegen enge Beziehungen mit weltweit führenden Rohstoffherstellern. In der Schweiz zählen wir zu den wichtigen Bezugsquellen der Nahrungsmittelindustrie für innovative und qualitativ hochstehende Lebensmittelrohstoffe. Unsere solide Stellung im Markt wollen wir durch gezieltes Wachstum sichern und ausbauen.

Unsere Nutrition Team sucht Dich!

Als Sales Manager Nutrition wirst du Teil eines eingespielten Teams von Verkaufs- und Logistikprofis. Wir verstehen uns als Sparring Partner unserer Kunden und stellen täglich unsere Beratungskompetenz unter Beweis. Wir sind nahe am Marktgeschehen und freuen uns darauf, unsere Erfahrung mit dir zu teilen.

Die Aufgabe beinhaltet:

- Vermarktung des zugeteilten Rohstoffsortiments
- Verantwortung für die gesamte Supply Chain (Einkauf und Verkauf)
- Anwendungstechnische Beratung unserer Kunden
- Mitarbeit im eigenen Applikationslabor (Grundlagenversuche, Prototypentwicklung, usw.)
- Verfolgung aktueller Trends und Technologien
- Vorstellung von innovativen Produkten, Konzeptideen und Anwendungsmöglichkeiten bei unseren Kunden
- Entwicklung und Erarbeitung erfolgreicher Endprodukte mit Entwicklungs-, Marketing- und Einkaufsabteilungen
- Übernahme der Budgetverantwortung für den Verkaufsbereich
- Ausbau und Weiterentwicklung des Geschäftsbereichs
- Pflege eines intensiven Kunden- und Lieferantkontakts

Dein Profil:

- Abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium (ETH/Uni oder FH)
- Berufserfahrung im Lebensmittelbereich (Produktentwicklung, Produktion oder Verkauf)
- Kenntnisse des Schweizer Lebensmittel- und Nahrungsergänzungsmittelmarktes
- Freude an einer beratungsintensiven Verkaufstätigkeit
- Dynamische, offene und kontaktfreudige Persönlichkeit
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und hohe Belastbarkeit
- Flair für kommerzielle Tätigkeiten (Kalkulationen, Erstellen von Angeboten und Statistiken)
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse, Französischkenntnisse sind ein Plus

Wir bieten Dir:

- Ein spannendes und sehr vielfältiges Aufgabengebiet im Lebensmittelbereich
- Einen breiten Handlungsspielraum als Unternehmer im Unternehmen
- Die Möglichkeit ein spannendes und zukunftsträchtiges Produktsegment mitzugestalten und weiter auszubauen
- Ein breites Kontaktnetz zur gesamten Schweizer Lebensmittel- und Supplementindustrie
- Bedeutende internationale Lieferanten
- Eine Reisetätigkeit von ca. 20%
- Unterstützung durch ein eingespieltes Team mit breit abgestützter Erfahrung
- Kurze Entscheidungswege
- Eine langfristige berufliche Perspektive sowie attraktive Anstellungsbedingungen mit einem Arbeitsplatz in der Stadt Zürich

Wir freuen uns, von dir zu hören. Bitte bewirb dich mit vollständigen Unterlagen via:

jobs@selectchemie.com